

Benvolguts companys/es,

Com tots sabeu estem vivint un moment de canvis en el sector. Com afrontar el canvi de paradigmes que s'estan produint en l'àmbit de la gestió dels nostres despatxos s'estima imprescindible per continuar amb èxit amb la nostra activitat professional. Aspectes com el pes de la tecnologia aplicada a la relació amb els clients, l'automatització de tasques, els nous models de negoci, la necessitat de tenir una actitud comercial més proactiva, o com comunicar-nos amb les noves generacions d'empresaris, són entre d'altres, alguns dels reptes que com a despatxos professionals hem de saber gestionar i donar resposta.

Per tot l'anterior, durant el proper mes de maig, des de la delegació s'ha organitzat un nou **curs sobre gestió i direcció de petits i mitjans despatxos professionals** amb la intenció de donar formació pràctica i eines a tots els associats i col·laboradors per a fer un pas endavant en aquest camp. Amb aquest curs es pretén a més de donar formació concreta en totes les àrees de gestió d'un despatx professional, crear un espai de debat entre companys on puguem posar en valor les experiències i pràctiques positives i destacables en la gestió dels nostres despatxos.

Amb la intenció de buscar un calendari i horari que permeti a tots els assistents compaginar aquesta formació amb la seva activitat professional diària, el curs es realitzarà durant els 3 darrers dijous del proper mes de maig en horari de matí.

D'aquesta forma, el programa proposat és el següent.

Dijous 12 de maig a la delegació catalana de l'AEDAF.

9,15h convocatòria.

9,30h-11.30h. El canvi de paradigma en els despatxos professionals. Estat actual i futur del sector. *(Marc Rius Parera – soci gerent de Rius Consultors Associats, SLP)*

11,30h-12h. Coffee Break

12h-14h. Models de negoci en el sector. Gestoria, Assessoria i Consultoria. *(David Gonzalez Pescador – soci director de Glezco Asesores y Consultores, SL)*

Dijous 19 de maig a la delegació catalana de l'AEDAF.

9,15h convocatòria.

9,30h-11.30h. Confecció i implantació d'un pla de carrera. Entrada i sortida de socis professionals en el despatx. *(David Garcia Esteban – soci gerent de TGG Legal / Miguel Capel De Villegas responsable RRHH TGG Legal)*

11,30h-12h. Coffee Break

12h-14h. Models d'anàlisi de rendibilitat en els despatxos professionals i implantació d'un quadre de comandament. *(Toni Duran Sindreu – gerent de Duran-Sindreu Assessors Legals i Tributaris)*

Dijous 26 de maig a la delegació catalana de l'AEDAF.

9,15h convocatòria.

9,30h-11.30h. Comunicació en els despatxos professionals. Bones i males pràctiques en el sector *(Jonathan Delgado Latorre – consultor a Periferia Creative, SL)*

11,30h-12h. Coffee Break

12h-14h. Màrqueting en els despatxos professionals i eines de fidelització de clients *(Jose Luis del Olmo Arriaga – Doctor per la Universitat Abat Oliba CEU i Llicenciat en Publicitat i Relacions Públiques per la UAB. Professor de Màrqueting en la Universitat Abat Oliba CEU i autor de varis llibres sobre el sector dels despatxos professionals)*

Aquest curs està obert a col·laboradors. Les places són limitades per rigorós ordre d'inscripció, essent la **data límit el proper 27 d'abril del 2016**. Els preus d'aquest curs són:

- 1er Associat..... 120€ + 21% IVA = 145,20€
- 2n Associat..... 90€ + 21% IVA = 108,90€
- 3er i següents Associats..... 60€ + 21% IVA = 72,60€
- Col·laboradors..... 170 € + 21% IVA = 205,70€

INSCRIPCIÓ

<http://www.aedaf.cat/activitats/2016/5/12>

Ens reservem el dret d'anular el curs en el cas que no hi hagi prou inscripcions.

En cas de que hi hagi documentació aquesta us serà posada a la vostra disposició, sempre abans de les 19.00h del dia abans de la celebració de cada sessió.

Una abraçada,

Marc Rius Parera

Responsable del Grup de Gestió de Despatxos

Delegació Catalana. AEDAF